



SENIOR SALES MANAGER

m|w|d

Sie sind erfahrener Vertriebler und der Außendienst ist Ihr Traumberuf? Täglich Kundenkontakt und Neukundenakquise sind Ihre Lieblingsbeschäftigung? Dann sind Sie bei uns genau richtig, denn wir bieten unseren Senior Sales Managern herausragende Karriereemöglichkeiten!

Ihre Aufgaben:

- ▶ Selbständige Beratung und Betreuung von Neu- und Bestandskunden im eigenen Verkaufsgebiet
- ▶ Selbständige Akquise von Neukunden
- ▶ Anwendung von zahlreichen kreativen Werbeformen für Print und Digital
- ▶ Eigene Verantwortung und Konzeptionen von neuen Produkten und Werbeformen

Ihr Profil:

- ▶ Sie haben ein abgeschlossenes Studium oder eine Ausbildung mit Affinität zum Vertrieb
- ▶ Sie haben mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb (vorzugsweise in der Medienbranche)
- ▶ Sie besitzen ein souveränes Auftreten, Verhandlungsgeschick und Hartnäckigkeit
- ▶ Sie sind belastbar, flexibel und können sich schnell auf neue Anforderungen einstellen

Wir bieten:

- ▶ Ein transparentes Karrieremodell und einen abwechslungsreichen Job, an dem kein Tag ist wie der Andere
- ▶ Selbständiges Handeln im eigenen Verkaufsgebiet
- ▶ Tätigkeit mit erfolgsbezogenen Top-Verdienstmöglichkeiten
- ▶ Flexible Arbeitszeiten und vollständige technische Ausstattung für das mobile Arbeiten
- ▶ Moderner Arbeitsplatz in Limburg inkl. kostenfreier Parkfläche

Interesse, Teil unseres Teams zu werden?

Dann bewerben Sie sich jetzt per Post oder per E-Mail: **Wochenblatt Verlag Limburg GmbH & Co. KG** | Sekretariat Geschäftsführung | Stichwort „Senior Sales Manager“
Mittelrheinstraße 2-4 | 56072 Koblenz
Silke Lewentz | silke.lewentz@der-lokalanzeiger.de | Telefon: 0261 928110